



Inside Sales (m/w/d)

Bist du auch immer zwei Sachen in einem? Technologieaffin & visionär? Leidenschaftlich in der Entwicklung & bei klarem Verstand? Kreativ & dennoch mit unternehmerischer Denke? Organisiert & trotzdem improvisationsstark? Jeder Mensch hat unterschiedliche Talente und Eigenschaften, die einen großen Mehrwert darstellen, wenn man sie richtig nutzt und zusammenstellt. So wie bei uns.

Denn hier gilt: Das & entscheidet.

WIR Wer wir sind? Die Experten für Information & Organisation

HENDRICKS, ROST & CIE. – Wir sind die Experten für Information & Organisation.

Wir sind die Düsseldorfer Unternehmensberatung für Business Intelligence & Prozessberatung. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, die Chancen der Digitalisierung wirkungsvoll zu nutzen und so eine langfristig erfolgreiche Marktposition zu erreichen. Dazu arbeiten wir mit technologischen Spitzenprodukten von namhaften Herstellern wie z.B. Microsoft, IBM und Jedox – für eine zielgerichtete und bessere Entscheidungsfindung.

WIR & DU Was wir dir bieten? Herausforderung & Potential

Wir bieten dir eine individuelle Einarbeitung und Entwicklung als Mensch und Inside-Sales:

- Wir bieten dir finanzielle Sicherheit durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- Du erhältst ein attraktives Festgehalt und eine anteilige Erfolgsbeteiligung.
- Bei uns hast du einen Ansprechpartner, der immer für dich da ist.
- Die Stelle ist auf 20 Arbeitsstunden pro Woche ausgeschrieben. Nach der Einarbeitung ist dein Arbeitsort dein Homeoffice. Einmal die Woche oder nach Absprache arbeitest du in unserem modernen Büro, direkt am Rhein, das im Sommer klimatisiert ist.
- Ein aktuelles Apple MacBook Pro gehört zu deiner Arbeitsausstattung.
- Damit du nicht auf dem Trockenen stehst: Wasser, ein guter Kaffee uvm. stehen gratis bereit.
- Feier mit uns auf Firmenveranstaltungen, wie den jährlichen Entscheidungswegen, der Late Summer Party & unseren Strategietagen.
- Werde Teil eines kollegialen und loyalen Teams, in dem das Arbeiten Spaß macht.

- Deine erste Aufgabe ist die telefonische Ansprache neuer Interessenten.
- Dazu rufst du die Ansprechpartner aktiv an, stellst HRCIE vor und dokumentierst deine Aktivitäten in unserem CRM.
- Du kommunizierst und betreust unsere Geschäftspartner in allen Medien.
- Du arbeitest eng mit dem dir zugewiesenen Sales-Executive und Pre-Sales-Manager im Team. Gemeinsam führt ihr die Interessenten durch den gesamten Vertriebsprozess und gewinnt für HRCIE neue Kunden.
- Es kann vorkommen, dass du uns auf Messen, Kundenveranstaltungen oder Seminaren begleitest und dabei hilfst, dass die Veranstaltung ein voller Erfolg wird.
- Gemeinschaftlich mit Marketing und Vertrieb entwickelst du Kampagnen und reportest den Erfolg.

- Dein Herz schlägt für Kunden. Du baust schnell Beziehungen zu Kontakten auf und interessierst dich für deren Herausforderungen.
- Du agierst eigenständig und eigenverantwortlich. Du arbeitest strukturiert und analytisch. Es macht dir Spaß, dich und deine Fähigkeiten stetig weiterzuentwickeln.
- Du bist ein Teamplayer, handelst proaktiv und zielstrebig.
- Du bist kommunikativ und auf die Dauer kommt keiner an deinem Durchhaltevermögen vorbei.
- Auf dich ist Verlass. Du arbeitest akkurat und ordentlich.
- Du hast keine Angst vor Titeln. Du sprichst mit Vorständen genauso versiert, wie mit deren Mitarbeitern.
- Du hast Spaß an den Möglichkeiten und Chancen neuer technischer Software-Lösungen.
- Wichtig ist deine Leidenschaft, dein Interesse an unseren Produkten und dein Wille zur Zielerreichung.

Wir glauben an den Dreiklang aus Technologie, Fachlichkeit und Organisation. Jeder unserer Mitarbeiter verfügt über ein spezielles Wissen und Know-how. Durch heterogene Teamkonstellationen und maximale Kooperationsbereitschaft wird ein Höchstmaß an unterschiedlichem Wissen eingebracht, das den Projekterfolg beschleunigt. Einzel-Expertentum beflügelt bei uns das große Ganze.

Melde Dich bei uns! Erzähle uns von deinen Zielen. Lass uns deine berufliche und persönliche Entwicklung gemeinsam gestalten!

Dein Ansprechpartner Johannes Harzheim freut sich auf deinen Lebenslauf, deine Gehaltsvorstellungen und ggf. auf deine Zeugnisse, die du ganz einfach per E-Mail an karriere@hrcie.com schicken kannst.

Für Fragen stehen wir dir jederzeit auch telefonisch zur Verfügung unter:

+49 211 545 546 090